

MAVIS®

MADE IN OUR WORLD™

Säljare av designade möbler

På den svenska marknaden

Vi söker dig som vill driva försäljningsarbetet på huvudsakligen den svenska marknaden. Din uppgift blir genom uppsökande verksamhet presentera och sälja in MAVIS, vårt budskap, vår känsla och våra produkter. Eftersom du kommer att befinna dig på resande fot stor del av din tid skall detta passa din tillvaro. Våra kunder finns framförallt i mellersta/södra Sverige med viss koncentration kring storstäderna. Du rapporterar till Affärsutvecklare.

Du som söker har några års erfarenhet av uppsökande konsultativ försäljning av designade konsumentprodukter. Framförallt är du en person som är bra på att bygga relationer och skapa engagemang kring ditt budskap. Du vill vara med och påverka och beredd att resa stor del av tiden i tjänsten.

Vi erbjuder rätt person en utvecklande och inspirerande arbetsmiljö i ett energiskt företag. MAVIS ambition är att expandera ytterligare de kommande åren, vilket innebär att det finns stor potential att utöka ansvarsområdet framöver.

En utmaning för dig? Vi behandlar ansökningar löpande, skicka därför snarast ditt CV samt personligt brev till magnus.heijel@mavis.se. Vid frågor ring 0371-337 03