



SÄLJARE I NORDEN SÖKES TILL EXPANSIVT BOLAG

Pellykoncernen är en av de ledande leverantörerna i Norden av inrednings- och förvaringsprodukter i hemmet. Vår kundkrets utgörs av ledande tillverkare av köks- och garderobskåp samt byggmaterialhandel och varuhus. I Pellykoncernen ingår Pelly Components AB, Mirro AB, UAB Pelly Baltic AB samt LG Collection. Koncernen omsätter 433 MSEK och har 310 anställda.

Beskrivning av arbetsuppgifter

Arbetet innebär att du bearbetar och utvecklar befintliga och nya affärsrelationer framförallt inom köks- och garderobsindustrin. Du arbetar i nära samarbete med dina kunder och har en rådgivande roll. Vi är ett framåtriktat bolag och befinner oss i en spännande tillväxtfas där marknadskommunikationen spelar en viktig roll. Då rollen innebär många kontaktytor inom och utanför organisationen ställs höga krav på servicekänsla och kommunikationsförmåga.

Dina främsta uppgifter:

- Upparbeta nya kunder.
- Kundkontakter och kundbesök.
- Förhandla fram och sälja företagets produkter och tjänster till professionella kunder B2B.
- Bygga och stärka vår marknadsposition genom strukturerad support till våra kunder.
- Skapa bland kunder och beställare ett förtroende för Pelly och dess produkter.
- Utveckla företagets produkter och tjänster genom att uppmärksamma marknadens behov och föra detta vidare i organisationen.

Dina kompetenser

- Försäljningserfarenhet.
- Ett sinne för att bygga och skapa såväl relationer som affärer.
- Drivande, målinriktad och självständig personlighet.
- Goda kunskaper i engelska.
- Hög närvaro ute hos kunderna.
- Kunna utföra lönsamhetsanalyser av sina kunder och affärer.
- Ta fram beslutsunderlag inför större affärer.
- Föreslå strategier för sina marknader.

Vi söker dig med en teknisk alternativt ekonomisk gymnasieutbildning eller motsvarande. Du har goda datakunskaper och vi ser att du har erfarenhet av försäljning. Vidare har du en mycket god förmåga att kommunicera med kunder och kunskaper i det engelska språket är ett krav. Du är placerad i Hillerstorp och rapporterar till försäljningschef. Tjänsten är heltid, tillsvidare och med tillträde snarast.

Kontaktuppgifter och ansökan:

För frågor, kontakta marknads- och försäljningschef Tomas Hållén på tomas.hallen@pelly.eu.

Välkommen med din ansökan senast **23/4** till tomas.hallen@pelly.eu.

